

УВЕРЕННАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ РЕШЕНИЙ

ФОКУС

Как эффективно представить свою идею и убедить клиента или аудиторию в своем предложении? Эффективная модель, предлагаемая на курсе, позволит подготовить выступление, определить ключевые сообщения каждого блока, создать логичную и убедительную подачу идеи для обоснования своего решения. Практика применения предлагаемой технологии и пробных выступлений позволит проводить убедительную презентацию.



ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

Бизнес-руководители, менеджеры проектов, высокопотенциальные сотрудники

ЦЕЛИ

Сформировать навыки подготовки к презентации, отработать техники выступления перед аудиторией

ОЖИДАЕМЫЙ РЕЗУЛЬТАТ

- Освоение эффективной модели системной подготовки к презентации
- Практическая отработка навыков подачи убеждающей презентации
- Развитие индивидуального подхода в использовании аргументации

РАЗВИВАЕМЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

- Проведение презентации
- Эффективная коммуникация
- Убеждение и влияние

ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ КУРСА

2 дня, 16 часов

ПРОГРАММА

Системный подход для уверенного представления идеи и решения

- Типичные проблемы презентаций
- Ключевые факторы успешного выступления

Подготовка убеждающей презентации

- Постановка целей общения
- Выявление потребностей, техника продуктивных вопросов
- Изучение адресатов. Техники анализа поведенческих предпочтений
- Компоновка содержания убеждающей презентации. Практикум

Компоновка убеждающей презентации

- Рекомендация – цели и предложение
- Представление ситуации – существующие проблемы и возможности
- Концепция предложения, создание истории
- Новые возможности – выгоды и реализуемые ценности. Практикум
- План переговоров по предложению
- План действий

ПОСЛЕ-ТРЕНИНГОВАЯ АКТИВНОСТЬ

- работа с литературой, книги в кратком изложении
- выполнение индивидуального задания